

CERTIFICADO: GESTIÓN COMERCIAL DE VENTAS (COMT0411) - Nivel 3

¿Cómo funciona la teleformación en el contrato para la formación y el aprendizaje?

La modalidad de teleformación supone compaginar el aprendizaje online con algunas horas en presencia. Desde 2016, la formación inherente al contrato se ajusta a certificado de profesionalidad y cada ocupación se incluye dentro de un certificado, compuesto por módulos y unidades formativas. Por tanto, la formación del trabajador se distribuye según esta estructura, con un porcentaje mayoritario de horas online y una pequeña porción de horas presenciales (exámenes por módulos y, en ocasiones, tutorías).

Ocupaciones incluidas en este certificado:

- Vendedores técnicos, en general
- Agentes comerciales
- Delegados comerciales, en general
- Representantes de comercio, en general
- Encargados de tienda
- Vendedores no clasificados bajo otros epígrafes

¿Cómo se distribuyen las horas de formación?

Certificado de profesionalidad: Gestión comercial de ventas (COMT0411)				
Módulos	Horas totales	Horas teleformación	Horas examen fin módulo	Horas tutorías presenciales
Operaciones de venta	160	155	5	-
Promociones en espacios comerciales	70	68	2	-
Organización comercial	120	116	4	-
Gestión de la fuerza de ventas y equipos de comerciales	90	88	2	-
Inglés profesional para actividades comerciales	90	81	3	6



Horas en teleformación: **508**

Horas presenciales: **22**

Horas totales del certificado: **530**