



FORMACIÓN PROGRAMADA PARA EMPRESAS

Curso de Herramientas de comunicación en ventas - Video Learning

Programa Formativo

FORMACIÓN PROGRAMADA PARA EMPRESAS



Curso de Herramientas de comunicación en ventas - Video Learning

**Familia
profesional**

Comercial y marketing

Horas

10 horas

Modalidad

Online

Descripción del curso de Herramientas de comunicación en ventas - Video Learning


Objetivos del curso

Conseguir ser más consciente de la manera que tienes de comunicarte tanto con tu cliente como con tus allegados en general, aprendiendo diversas herramientas prácticas con las que mejorarás el entendimiento en la gestión comercial.

Programa formativo

Unidad 1: Herramientas de comunicación en ventas

- La escucha activa en la gestión comercial.
- Acciones para desarrollar la escucha activa en la gestión comercial.
- Ser asertivo llevando las negociaciones al éxito.
- El poder de las preguntas en las ventas



Más formación
Mejores emplead@s
Mayores resultados

Ventajas de la formación continua bonificada

01 MEJORES RESULTADOS

Incremento de los resultados económicos de la empresa fruto de la mejora y el reciclaje profesional de sus empleados.

02 PRODUCTIVIDAD

Aumenta la productividad de sus empleados.

03 SIN COSTES

Formación de calidad sin coste para la empresa ni para el trabajador.

04 CLIMA LABORAL

Mejora el clima laboral al sentirse los empleados mejor valorados por la empresa.

05 COMPROMISO

Mejora la imagen de la empresa y aumenta la motivación y el compromiso de los empleados.



Características de nuestros cursos online

APOYO CONTINUO

Formación impartida por expertos en la materia y seguimiento y apoyo continuo.

CAMPUS VIRTUAL

Permite al alumnado conectarse sin limitaciones horarias ni lugar de impartición.

CONTENIDOS INTERACTIVOS

Diseñados para conseguir un avance progresivo y motivante para el alumnado.



· Más formación, mejor empleo ·

952 10 14 94 · info@audiolis.com · www.audiolis.com