



Eleva tu negocio con formaciones de impacto

Formaciones exclusivas para potenciar el liderazgo,
fortalecer el trabajo en equipo y perfeccionar la gestión.





Eleva tu negocio



Atraer, retener y formar

Sabemos lo vital que es para ti destacarte.

En el competitivo mundo empresarial, la diferencia entre un negocio próspero y uno estancado muchas veces radica en las habilidades de liderazgo, la sinergia del equipo y una gestión de personas efectiva.

La educación es vital para el desarrollo de los profesionales y, en consecuencia, para el avance de la empresa.

Por ello, te presentamos nuestras formaciones exclusivas orientadas a potenciar el liderazgo, fortalecer el trabajo en equipo y perfeccionar la gestión de tus colaboradores.

Juana Cózar, CEO de Audiolis

Somos tu aliado en formación

Conocemos tu empresa a fondo

Colaboramos para comprender los desafíos de la empresa y la estructura de tu organización.

Damos forma a las ideas

Metodología, enfoques, técnicas y herramientas educativas.

Elegimos la mejor modalidad

Online, presencial y mixta, según los horarios de tu empresa.



Sobre nosotros



Con más de tres décadas de trayectoria en el ámbito de la formación empresarial, Audiolís ha construido un legado basado en el **compromiso, la innovación y la excelencia**. Nuestra experiencia no es solo una cifra; es una garantía de que hemos acompañado a generaciones de profesionales en su evolución, adaptándonos a los cambios y desafíos de cada era.

La evolución constante es esencial en el mundo empresarial. En Audiolís, estamos orgullosos de ser el puente hacia ese futuro, ofreciendo **formaciones que inspiran y transforman**.

Acompáñenos en esta travesía y descubra el verdadero potencial de su empresa a través de una formación adaptada, vanguardista y de primer nivel.



Transformando la formación empresarial

Adaptabilidad y customización Nuestro sello distintivo



Cada empresa es **única** y, por ello, merece una formación que refleje sus singularidades. Ya sea en función de las necesidades específicas del personal, del sector en el que operan o de los desafíos puntuales que enfrentan. Nuestras formaciones *ad-hoc* se diseñan a la medida. Nuestro enfoque es **escuchar, comprender y diseñar propuestas** de formación que se ajusten como un guante a lo que su empresa necesita.

Docentes de élite Aprenda de los mejores



La calidad de una formación se mide, en gran parte, por la calidad de quienes la imparten. No solo son expertos en su sector, sino que son **reconocidos ponentes** que, con su bagaje y experiencia, aportan un valor incalculable a cada sesión. Seleccionamos a los docentes con una rigurosidad extrema para garantizar el **aprendizaje, la inspiración y la motivación**.

Metodologías revolucionarias El alumno es el protagonista



¡Adiós a las clases convencionales y monótonas!

La formación debe ser una experiencia transformadora, con metodologías activas y participativas, donde el alumno no es un mero espectador, sino el verdadero protagonista de su aprendizaje.

Cada sesión es una oportunidad para **desafiar, involucrar y sorprender**, garantizando que el alumnado no solo aprenda, sino que viva una experiencia que les marque para toda la vida.



Manolo Pastor >>>

Formador de empresas y empresarios, acompaña y elabora planes de formación adaptados a la realidad de cada empresa en ventas, habilidades comerciales y atención al cliente.

Formaciones de alto impacto

Venta Persuasiva

Vender va más allá de argumentar. Eso enseña, con el enfoque siempre puesto en lo que realmente convence al cliente.

Negociación profesional

Destaca la importancia de negociar en vez de simplemente ofrecer descuentos.

Gestión de conflictos y del estrés

Explorar las raíces emocionales de los conflictos en entornos laborales.

Asertividad e Inteligencia Emocional

Brinda herramientas para comunicarse con respeto y dar/recibir feedback.

Experiencia del cliente interno

Se centra en comprender los patrones de conducta de los colaboradores usando la metodología DISC, esencial para gestionar y desarrollar talento en grandes empresas.





Belén González >>>

CEO y fundadora de BEEEX.
Sus sesiones no te dejarán indiferente. Te ayudará a mejorar los resultados de tu negocio generando experiencias de cliente memorables.

Formaciones de alto impacto

Wow Managers

Capacita a profesionales en gestión de experiencia del cliente (CX) con enfoque práctico, promoviendo liderazgo visionario y adaptabilidad en CX.

Más allá de las estrellas

Dirigido a líderes hoteleros, centrado en brindar servicios y experiencias inolvidables en hostelería.

Fundamentos de experiencia de cliente

Aborda los conceptos básicos de CX, centrados en percepciones, interacciones y mejora de la lealtad

Resolución constructiva de conflictos

Brinda herramientas para comunicarse con respeto y dar/recibir feedback.

Experiencia 360°

Conecta la satisfacción del cliente con la experiencia del empleado, alineando estrategias para beneficiar a toda la organización.

Creación de cultura centrada en el cliente

Se enfoca en inculcar valores de atención al cliente en todas las áreas de una empresa.



Belén en acción



Español · Inglés

Carolina Serrano >>>

Consultora de transformación cultural y negocio en Onward HCM. Especializada en potenciar a las organizaciones para que se adapten de manera ágil y eficaz ante las demandas del mercado en contextos complejos, inciertos y en constante evolución.

Formaciones de alto impacto

Gestión de conflictos

Capacita a los equipos para abordar conflictos, promoviendo un entorno laboral armonioso.

Storytelling corporativo

Enseña cómo comunicar efectivamente la visión de la empresa, fortaleciendo la conexión con la audiencia.

Sesgos inconscientes y comunicación persuasiva

Promueve la diversidad y la comunicación efectiva, fortaleciendo decisiones y colaboraciones.

Gestión del cambio

Prepara líderes para dirigir transformaciones organizacionales, promoviendo adaptabilidad y respuesta ágil ante desafíos.





Español · Inglés

Nathan Manzaneque >>>

CEO y fundador de Inspire Consulting, es formador de experiencias de alto voltaje para ayudar a profesionales apasionados del crecimiento profesional y personal.

Formaciones de alto impacto

Las 10 leyes inmutables del liderazgo Quantum

Inspiración y motivación para diferenciarse del liderazgo tradicional a través de la influencia en equipos y la implementación en ambientes laborales.

Decodificando el radar emocional corporativo

Un viaje de autodescubrimiento esencial para mejorar las relaciones y la toma de decisiones.

Psicología y estilos de conducta aplicadas a gestión de personas

Se destaca la importancia de la psicología y el reconocimiento de diversos estilos de conducta para una gestión efectiva.

El vendedor Samurái

Presenta el concepto de “Vendedor Samurái” para enfatizar la venta con valor y alma.

Los secretos ocultos del marketing y la transformación digital

Orientación hacia estrategias proactivas y planificación a largo plazo, adaptándose a la transformación digital.





952 10 14 94



audiolis.com