



FORMACIÓN PROGRAMADA PARA EMPRESAS

---

# Curso de Revenue Management

# Programa Formativo

FORMACIÓN PROGRAMADA PARA EMPRESAS



## Curso de Revenue Management

**Familia  
profesional**

Hostelería y Turismo

**Horas**

59 horas

**Modalidad**

Online

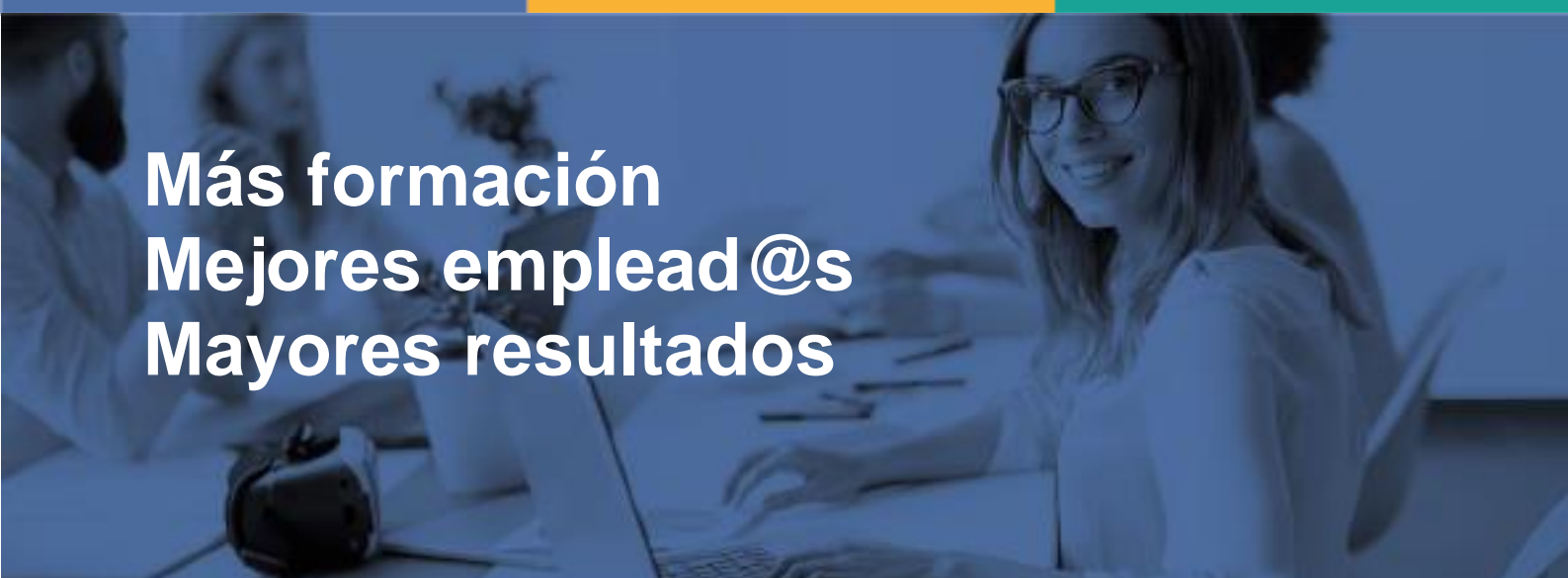
# Descripción del curso de Revenue Management

## Objetivos del curso

Objetivo aumentar conocimientos en cómo mejorar los precios medios y afluencia en los complejos hoteleros.

## Programa formativo

1. Técnicas de comunicación con clientes
2. Técnicas de atención básica a clientes
3. La calidad del servicio de atención al cliente
4. Revenue Management. Nivel de recepción



# Más formación Mejores emplead@s Mayores resultados

## Ventajas de la formación continua bonificada

### 01 MEJORES RESULTADOS

Incremento de los resultados económicos de la empresa fruto de la mejora y el reciclaje profesional de sus empleados.

### 02 PRODUCTIVIDAD

Aumenta la productividad de sus empleados.

### 03 SIN COSTES

Formación de calidad sin coste para la empresa ni para el trabajador.

### 04 CLIMA LABORAL

Mejora el clima laboral al sentirse los empleados mejor valorados por la empresa.

### 05 COMPROMISO

Mejora la imagen de la empresa y aumenta la motivación y el compromiso de los empleados.





# Características de nuestros cursos online

## APOYO CONTINUO

Formación impartida por expertos en la materia y seguimiento y apoyo continuo.

## CAMPUS VIRTUAL

Permite al alumnado conectarse sin limitaciones horarias ni lugar de impartición.

## CONTENIDOS INTERACTIVOS

Diseñados para conseguir un avance progresivo y motivante para el alumnado.



· Más formación, mejor empleo ·

952 10 14 94 · [info@audiolis.com](mailto:info@audiolis.com) · [www.audiolis.com](http://www.audiolis.com)