



 **AUDIOLIS**

FORMACIÓN PROGRAMADA PARA EMPRESAS

Curso de Linkedin para networking

www.audiolis.com

Programa Formativo

FORMACIÓN PROGRAMADA PARA EMPRESAS



Curso de Linkedin para networking

**Familia
profesional**

Marketing y comunicación

Horas

50 horas

Modalidad

Online

Descripción del curso de Linkedin para networking

Objetivos del curso

Conocer qué es el social selling y cómo ponerlo en práctica desde LinkedIn.

Se tratarán temas como la creación de un perfil que destaque, la búsqueda y ampliación de la red de contactos, el sistema de ventas en LinkedIn, cómo fortalecer la marca, entre otros.

Programa formativo

1. El Social Selling
2. LinkedIn y el B2B
3. Tu método en LinkedIn
4. Perfil de LinkedIn
5. Búsqueda de contactos
6. Ampliar red de contactos
7. Fortalecer tu marca
8. Visibilizar los contenidos
9. Aumentar la presencia en LinkedIn
10. Sistema de ventas en LinkedIn
11. Indicadores en tu estrategia
12. Gestión del tiempo en LinkedIn



Más formación Mejores emplead@s Mayores resultados

Ventajas de la formación continua bonificada

01 MEJORES RESULTADOS

Incremento de los resultados económicos de la empresa fruto de la mejora y el reciclaje profesional de sus empleados.

02 PRODUCTIVIDAD

Aumenta la productividad de sus empleados.

03 SIN COSTES

Formación de calidad sin coste para la empresa ni para el trabajador.

04 CLIMA LABORAL

Mejora el clima laboral al sentirse los empleados mejor valorados por la empresa.

05 COMPROMISO

Mejora la imagen de la empresa y aumenta la motivación y el compromiso de los empleados.



Características de nuestros cursos online

APOYO CONTINUO

Formación impartida por expertos en la materia y seguimiento y apoyo continuo.

CAMPUS VIRTUAL

Permite al alumnado conectarse sin limitaciones horarias ni lugar de impartición.

CONTENIDOS INTERACTIVOS

Diseñados para conseguir un avance progresivo y motivante para el alumnado.



· Más formación, mejor empleo ·

952 10 14 94 · info@audiolis.com · www.audiolis.com